

Spaß Persönlicher Mehrwert Erfolg



Inhaltsverzeichnis

Wir begleiten Sie auf dem Weg zu Ihrer Top-Leistung – und Sie werden Spaß daran haben!	5
Wir lesen auch zwischen den Zahlen.	7
Erst Bescheid wissen, dann handeln.	9
Ihr Training – so individuell wie Sie.	11
fairkaufstraining – das Unternehmen.	13
Mit wem Sie es hier zu tun haben.	15
Hier geht's zu uns!	17





fairkaufstraining
geht mit Ihnen
genau den
Weg, der
wie für Sie
gemacht ist.

... gemeinsam Sieger sein!



Fair!



***Fair!*kaufstraining.eU**
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

Aus unserem Leistungsspektrum:

- ! Verkaufstrainings
- ! Führungskräfte-Trainings
- ! Teambuilding
- ! Lehrlingsschulungen
- ! Vertriebscoaching on the Job
- ! Telefontraining
- ! Einzelcoaching
- ! Counselling
- ! Supervision
- ! Mentoring
- ! Kommunikationsworkshops

! und Ihr spezielles Maßnahmenpaket.

Für Ihren individuellen Trainingsbedarf

gleich anfragen unter +43 (0)664 535 61 61!

Sie können
beides haben –
Spaß und
Erfolg!





Wir begleiten Sie auf dem Weg zu Ihrer Top-Leistung – und Sie werden Spaß daran haben!

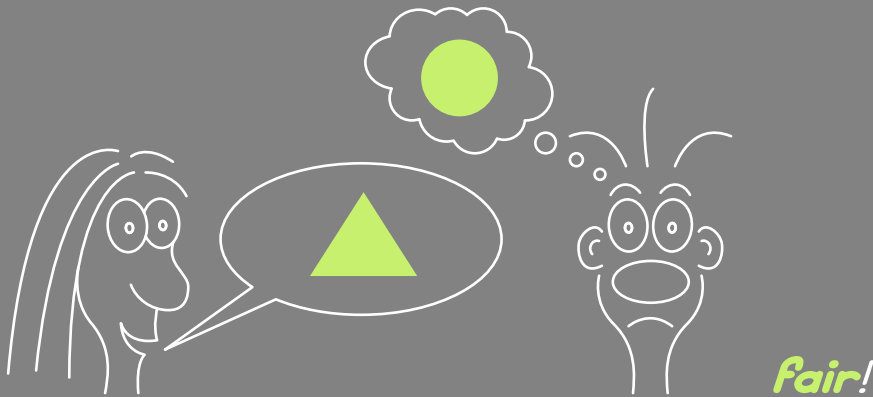
Bei Verkaufstrainings, Karriere-Coachings, Führungskräfte-Schulungen und was sich sonst an modernen Dienstleistern findet, ist es wie mit allem im Leben: Es gibt solche und solche – und dann noch die wirklich Guten. Wie fairkaufstraining! Was nun so gut an uns ist? Ganz einfach:



Bei fairkaufstraining wird jedes Maßnahmenpaket ganz genau auf Ihr Vorwissen, Ihre Situation und Ihren Bedarf abgestimmt. Zudem halten wir nichts von Vorlesungen und Folienmarathons. Wir arbeiten praxisnah und gehen mit Ihnen auch ins Feld.

fairkaufstraining steht für Spaß am Lernen, am Erfolg, an der Persönlichkeitsentwicklung. fairkaufstraining steht für exzellente Verkaufstrainer, sicheres Verkaufen, große Karrieren und menschlichen Erfolg, der von Begeisterung getragen wird. Wir schaffen persönlichen Mehrwert – vom Lehrling bis zur Führungskraft, in Teams und bei selbstständigen Verkaufsprofis.

... kommuniziere verständlich!



Fair!kaufstraining.eu
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

Fair!





Wir lesen auch zwischen den Zahlen.

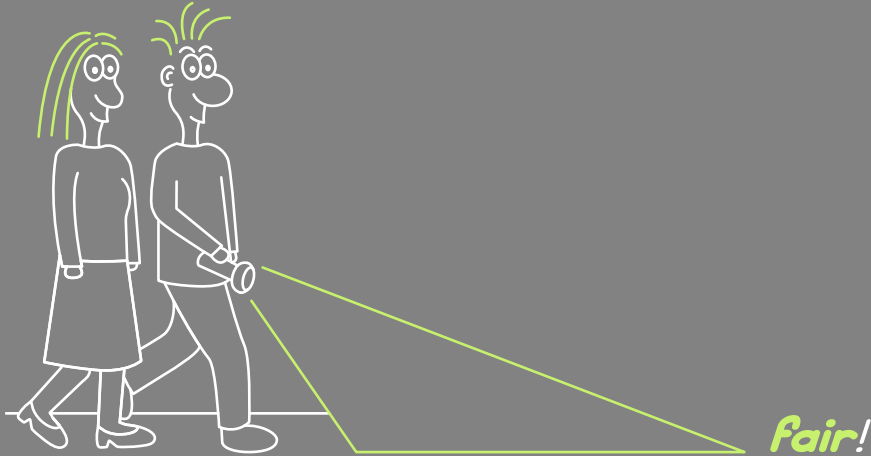
Bei fairkaufstraining haben wir Verkaufstechniken und das mit den Zahlen, Fakten und Daten gut verstanden. Wir halten messbare Ergebnisse für essenziell, gerade wenn Umsatzsteigerung das Ziel ist. Auch bei der Auswahl unserer Methoden setzen wir auf systemisch erprobte und nachweislich wirksame Strategien. Aber wir wissen, dass es um mehr geht, wenn die Potenziale von Verkaufs- und Führungspersönlichkeiten nachhaltig geweckt werden sollen. Es geht um die Menschen und ihre individuelle Persönlichkeit.



Bei fairkaufstraining erzielen wir die perfekte Balance zwischen Hardfacts und Softskills. Wir wissen: Nur wer authentisch bleibt und in Kontakt mit seinen Kunden und mit sich selbst ist, kann beim Verkaufen eine(r) von den Besten sein.



... lass dich begleiten!



Fair!kaufstraining.eu
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

fairkaufstraining setzt Impulse für Andersdenkende und solche, die es werden wollen.

fairkaufstraining hat kein Schema F – dafür aber das **Prinzip fair!** :

- f** für fokussiert:
Weil wir mit Ihnen klare Ziele definieren.
- a** für authentisch:
Weil wir lebbare, zu den Menschen passende Erfolgsstrategien entwickeln.
- i** für individuell:
Weil wir Sie persönlich nehmen und genau Ihre Lösung erarbeiten.
- r** für ressourcenorientiert:
Weil wir Ihre Möglichkeiten und Potenziale erkennen und fördern.

Wir verkaufen Ihnen nicht einfach eine Schulung. Wir begleiten Sie zu Ihrem Erfolg!





Erst Bescheid wissen, dann handeln.



fairkaufstraining hat ein flexibles Leistungsspektrum. fairkaufstraining steht für individuelle Lösungen, die Ihnen als Person, Ihrem Unternehmen und Ihrem Team gerecht werden.

Unsere Methode? Das kommt ganz auf Sie an! Wir nutzen ein sorgfältig ausgewähltes „Best-of“-Repertoire aus zahlreichen anerkannten Beratungsmethoden. So verbinden wir etwa Systemisches Coaching mit Techniken aus NLP, nutzen die Resonanzmethode®, beherrschen körper- und erlebnisorientiertes Trainingsdesign, limbisches Marketing und sind ausgebildet in SIZE Prozess®.



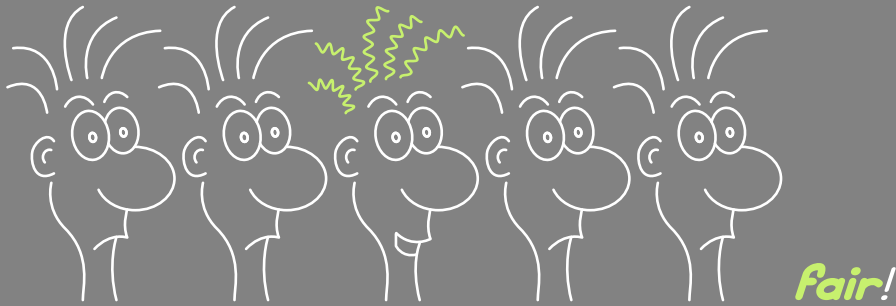
Supervision

Mentoring

Einzelcoaching

Training

... sei einfach DU!



Fair!kaufstraining.eu
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

Fair!





Ihr Training – so individuell wie Sie.

Potenzialanalyse, Zieldefinition: Vor jedem Training analysieren wir gemeinsam Ihre Wünsche und Ihren Schulungsbedarf. Wir definieren konkrete Ziele, etwa „Optimierung der internen Kommunikation“, „Umsatzsteigerung um 20%“ etc. Dabei achten wir auf die Durchführbarkeit eines ganzheitlichen Konzepts und auf seine potenziellen systemischen Auswirkungen.

Optimierungskonzept: Unsere TeilnehmerInnen lernen wir vor jedem Training gerne persönlich kennen. Wir ermitteln vor allem Ihre Stärken und Ressourcen, um gezielt ein für Sie wirksames Trainingskonzept zu erarbeiten. Wir designen exklusiv für Sie ein Maßnahmenpaket, etwa mit Trainings, Counselling, Coaching und/oder Supervision.

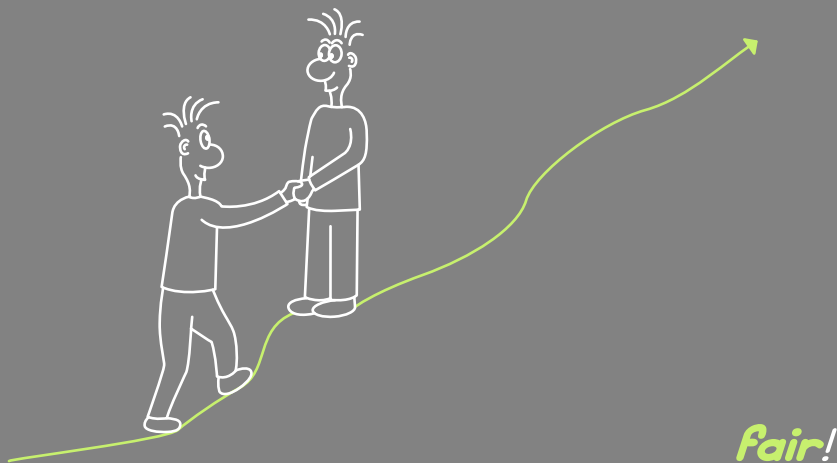
Interaktive Trainings: Unsere Trainings werden von handverlesenen Top-ExpertInnen in kurzweiliger und praxisnaher Weise durchgeführt. Rechnen Sie mit Spaß am Lernen und Verkaufen!

Erfolgs-Update: Nach jeder Trainingseinheit wird ein schriftliches und mündliches Feedback der Teilnehmer eingeholt und ausgewertet. So wird der Überblick über den Fortschritt sichergestellt.

Wissens- und Praxistransfer: Damit Sie das in Ihrem Training vermittelte Wissen nachhaltig in die Praxis mitnehmen, begleiten wir Sie je nach Bedarf mit Maßnahmen wie Einzelcoaching oder Mentoring – und bieten eigene Transferworkshops zum Abschluss Ihres Trainingszyklus an.



... nütze vorhandene Erfahrungen!



Fair!kaufstraining.eu
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

Als multiprofessionelles Team mit jahrzehntelanger Erfahrung sind wir genau für Ihren Bedarf und Ihr Ziel gerüstet.

Ob Führungskraft, Vertriebsteam, Lehrling, Persönlichkeit im Umbruch oder selbstständiger Vertriebsprofi:

Wir schaffen persönlichen Mehrwert!

Lernen Sie unser Team auf www.fairkaufstraining.at/team kennen!

Auf die Menschen kommt es an!
Ein Diplom allein hat noch niemanden ins Team von fairkaufstraining gebracht.





fairkaufstraining – das Unternehmen.

Wir von fairkaufstraining haben ein zentrales Anliegen: Den Erfolg und die Freude unserer Kunden. Dabei folgen wir einem wesentlichen Grundsatz: Wir versprechen nur, was wir auch in allen Details halten können.



fairkaufstraining
bietet ganzheitliche
und praxistaugliche
Beratung für Menschen
und Unternehmen.

Unser Spezialgebiet: Profis in Verkauf und Vertrieb zum Erfolg begleiten. fairkaufstraining beherrscht nicht nur Verkaufstechniken, sondern setzt auf den klaren Mehrwert, der durch Persönlichkeitsentwicklung entsteht. Wir fokussieren dabei nicht nur auf Zahlen, sondern auf nachhaltige Lösungen und Authentizität.

... verbinde das Wesentliche!



Fair!



***Fair!*kaufstraining.eU**
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

Fair!





Mit wem Sie es hier zu tun haben.



fairkaufstraining ist ein junges Unternehmen mit Langzeiterfahrung. Ja, das geht! fairkaufstraining wurde 2011 von Doris Mock gegründet – die über jahrzehntelange Berufserfahrung in der Wirtschaft und Expertise in Supervision verfügt. Doris Mock mag Menschen und Erfolgserlebnisse. Und sie mag es, Menschen Erfolgserlebnisse zu verschaffen.

Doris Mock ist vielfach ausgebildete Trainerin, Verkaufstrainerin, Coach, Mentor, Counsellor, zertifiziert in SIZE Prozess® und qualifiziert in so einigem mehr.

Bei fairkaufstraining treffen Sie neben Doris Mock noch ein multiprofessionelles Team aus Beratern, Trainern, Coaches, Therapeuten, Ärzten und Psychologen – alle mit dem klaren Ziel und der Fähigkeit, Menschen und Unternehmen auf ihrem Weg zum Erfolg effektiv zu unterstützen.

... setze Impulse!



Fair!kaufstraining.eu
Mit Kompetenz und Spaß zum Erfolg

Wer sich
verbessern will,
braucht klar
definierte Lernziele –

**finden wir
Ihre gemeinsam!**

Alles ist
erreichbar.
Und wir von
fairkaufstraining
sind erreichbar –
für Sie besonders
gerne.





Hier geht`s zu uns!

Fair!kaufstraining.eU

Doris Mock
Geschäftsleitung

Anschrift: Gutenbrunn 40
 3454 Reidling

Telefon&Fax: +43 (0) 2782 827 52
Mobiltelefon: +43 (0) 664 535 61 61

E-Mail: office@fairkaufstraining.at
Internet: www.fairkaufstraining.at





Sie
können
beides
haben –
Spaß &
Erfolg!

Impressum

Inhalt Informationsbroschüre

Für den Inhalt verantwortlich Doris Mock
Text und Formulierung VerbalSalon
Gestaltung und Umsetzung Spripo Design
Bildmaterial Fotolia LLC
Cartoons GrafiKarin
Satz und Druck online Druck GmbH

Anschrift 3454 Gutenbrunn 40
Telefon und Fax +43 (0) 2782 82752
E-Mail office@fairkaufstraining.at
Internet www.fairkaufstraining.eu



Wir begleiten Sie
auf dem Weg
zu Ihrer Top-Leistung –
und Sie werden
Spaß daran haben!

